Richard Perez

Category Manager Achats Senior

@ contact@richardperez.fr • Région parisienne
linkedin.com/in/richard-perez-a7b88a20 • github.com/ripleyXLR8



Profil

Category manager achats senior, 19 ans d'expérience entre achats, conseil et direction d'entreprise. Je pilote aujourd'hui la catégorie européenne Energy, General Supplies & Services d'Air Liquide : 100 M€ de dépenses annuelles, plus de 3 200 fournisseurs et 20 acheteurs locaux. Ingénieur de formation, j'allie stratégie de catégorie et compétences en data, automatisation et IA pour réduire les coûts et digitaliser les achats, quelle que soit la catégorie.

Expérience professionnelle

Air Liquide - Category Manager Europe - Energy, General Supplies & Services **déc. 2020 – aujourd'hui**

◇ Définition et déploiement de la stratégie achats européenne : 100 M€ de dépenses annuelles, plus de 3 200 fournisseurs, plus de 200 entités juridiques. Management transverse de 20 acheteurs locaux en Europe.

Résultats clés :

→ Déploiement de 5 accords-cadres européens représentant 14 M€ par an (mobilier 5 M€, fournitures de bureau 3 M€, courrier express 3 M€, EPI 2 M€, impression 1 M€) et réduction de 40 % du panel fournisseurs avec un master vendor, des marketplaces et des outils SaaS de tail spend.

→ Pilotage du principal contrat de la catégorie : fourniture d'énergie pour la France (16 M€ par an).

→ Mise en place d'une gouvernance européenne des achats d'énergie face aux tensions d'approvisionnement (périmètre de 40 M€) : veille marché, partage d'information entre services, décisions concertées et diffusion vers les filiales.

→ Économies et coûts évités supérieurs à 5 % par an sur l'OPEX et le CAPEX, dans des marchés tendus.

→ Contribution à la digitalisation du P2P : hausse de 20 % du taux d'automatisation des commandes et de 45 % de la couverture contractuelle.

→ Conception d'outils internes : simulateur de prix des contrats d'énergie (appels d'offres France), portail de suivi des raccordements et résiliations électriques, chatbot IA, gestion de projets centralisée.

→ Harmonisation des pratiques en Europe ; tableaux de bord Power BI (performance achats, RSE).

Afopi - Directeur scientifique & technique **févr. 2011 – déc. 2020**

◇ Direction d'un organisme de formation en implantologie : 10 personnes en management direct, plus de 100 dentistes formés par an.

◇ Construction et équipement d'un plateau technique de 4 M€ (800 m², 2 blocs) : consultations tous corps d'état, contrats, suivi des travaux.

◇ Achats directs et maintenance : panel européen refondu, contrats-cadres, stock en consignation (-17 % en valeur), maintenance au forfait.

◇ Outils digitaux (suivi des stocks, tickets qualité, marketplace) ; contributeur à 4 publications cliniques.

Cosinus Implants - Fondateur & directeur général (en parallèle d'Afopi) **oct. 2011 – juil. 2019**

◇ Création d'une société d'import-distribution d'implants ; négociation d'un contrat exclusif avec le groupe brésilien Neodent.

◇ Opérations de A à Z : logistique, stocks (livraison en 48 h), vente B2B via un réseau de commerciaux indépendants (120+ clients).

JAGGAER - Consultant achats & organisation **2007 – janv. 2011**

◇ Conseil achats pour de grands groupes et des acheteurs publics (Air Liquide, Arkema, DCNS, Total : audits, centralisation, tableaux de bord) ; déploiement des outils e-achat JAGGAER.

◇ Airbus : programme mondial de réduction des coûts d'achats d'ingénierie (1 Md€), synergies entre filiales. FNAC : -18 % sur les coûts d'ouverture des magasins à l'international.

◇ Eurocopter et Astrium : achats de travaux et services techniques, panel rationalisé, marchés de travaux de 120 M€ sur un site militaire.

Compétences & langues

- **Achats :** category management, stratégie achats, négociation, gestion du tail spend, digitalisation P2P, RSE dans les achats, sourcing IT/SaaS, management transverse.
- **Outils & data :** SAP, Coupa, Zycus, SAP BusinessObjects, JAGGAER, Power BI, Python, IA & automatisation.
- **Langues :** français (langue maternelle), anglais (courant, TOEIC 970), allemand (notions professionnelles).

Formation & distinctions

Formations Air Liquide : négociation avancée, droit des contrats achats, finance, management transverse

Parcours Data Scientist (cours suivis), *OpenClassrooms* **2021 – 2022**

Diplôme d'ingénieur, Travaux publics, *ESTP Paris* **2005 – 2008**

Trophées des Achats - *Médaille d'argent*, catégorie Co-construction **2023**

Habilitation Bilan Carbone, *ADEME* **2011**